



TESMA PARTNERS

VOTRE PARTENAIRE DE CROISSANCE

FORMATION - RECRUTEMENT - CONSEIL - ACCOMPAGNEMENT

CATALOGUE DE FORMATION

Téléphone: 33 843 96 06 - 77 166 96 96

www.tesmapartners.com - contact@tesmapartners.com

NOS SOLUTIONS

FORMATION



3 OFFRES ADAPTÉES À VOTRE BESOIN



Intra entreprise - formations proposées au catalogue

Des programmes de formation catalogue mis en oeuvre et organisés dans vos locaux ou à proximité



Formation sur- mesure

Design de formation et parcours de formation pour proposer **la bonne modalité au bon endroit et ainsi répondre à votre objectif**

- Présentiel
- Blended Learning (présentiel et à distance)
- 100% digital



Grands projets

Pour vos projets de formation **d'envergure**, nous mettons en place un dispositif d'exception et nous mobilisons une équipe de consultants dédiés, réactifs et multi-expertises



NOS SOLUTIONS

FORMATION



4

ÉTAPES CLÉS DE VOTRE PROJET SUR-MESURE

Ingénierie pédagogique

Adapter - Concevoir

- Développement du contenu de formation et des moyens pédagogiques
- Validation des séquences et innovation game
- Validation interactive des livrables

Évaluation et recommandations

Synthèse et bilan

Bilan avec l'ensemble de l'équipe projet : synthèse et préconisations

1

Cadrage et immersion

Identifier et valider

- Échanges d'information Acculturation et compréhension des besoins
- Appropriation de l'environnement et du contexte
- Recueil des spécificités métiers Immersion et interview

2

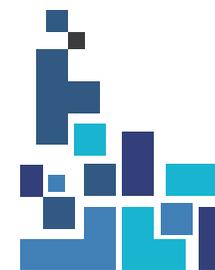
Déploiement du dispositif

Réaliser - Déployer

- Déploiement d'un pilote et ajustement si nécessaire
- Déploiement de l'ensemble du dispositif

3

4



ACHAT – LOGISTIQUE – MARCHÉS PUBLICS : LES BASES DU TRANSPORT INTERNATIONAL

LES OBJECTIFS	PROGRAMME	
<p>Cette formation "Les bases du transport international" permettra aux participants de :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Connaître les lois et réglementations internationales • Comprendre les enjeux de la gestion de la logistique au niveau du transport international • Identifier les différents modes de transports internationaux pour choisir le plus approprié à son besoin (routier, maritime, aérien, ferroviaire et inter-modal) • Étudier les moyens de transport internationaux possibles en fonction des critères de INFOS PRATIQUES et de coûts dans l'axe stratégique de l'entreprise • Établir un plan de transport complet et organisé (Documentations obligatoires ou nécessaires, modalités de livraison, élaboration d'itinéraires efficaces, coûts et INFOS PRATIQUES) 	<p>➤ LES LOIS ET RÈGLEMENTS INTERNATIONAUX</p> <ul style="list-style-type: none"> • La législation réglementant le transport international de marchandises • Accords et règlements multilatéraux et bilatéraux applicables aux transports routiers • Règlements sur transport de matières dangereuses et périssables • C.M.R. "Convention relative au contrat de transport international de marchandises par route" • Pratiques et formalités douanières • Les incoterms <p>➤ L'ENVIRONNEMENT DU COMMERCE INTERNATIONAL</p> <ul style="list-style-type: none"> • Les chaînes de transport et les réseaux logistiques internationaux • Le choix du moyen de transport le plus approprié en fonction <ul style="list-style-type: none"> - la nature de la marchandise - la destination - la sécurité - les coûts • Déterminer les coûts et les prix de revient relié au mode de transport international choisi • Les modes de paiements internationaux : les modalités, les risques des taux de change. • Les procédures de douane selon les régions 	<p>➤ LE TRANSPORT MARITIME INTERNATIONAL</p> <ul style="list-style-type: none"> • Les intervenants • Les types de navires • Les types d'expéditions par conteneurs • Les types de contrats • La INFOS PRATIQUES <p>➤ LE TRANSPORT ROUTIER INTERNATIONAL</p> <ul style="list-style-type: none"> • Le parc de véhicules, la répartition longue distance, la supervision des activités du quai, documentation spécialisée • Types de véhicules, contrats de transport, la INFOS PRATIQUES • Les réglementations internationales • La documentation • Méthodes de gestion efficaces en matière de sécurité routière <p>➤ LE TRANSPORT AÉRIEN</p> <ul style="list-style-type: none"> • Les intervenants • Les réglementations internationales • La documentation <p>➤ LE TRANSPORT FERROVIAIRE</p> <ul style="list-style-type: none"> • Les réglementations internationales • La documentation • Les intervenants
<p>PUBLIC</p> <ul style="list-style-type: none"> • Collaborateurs et assistant(e)s des services logistique, achats, commercial, export, expédition ou ADV, toute personne amenée à choisir un mode d'acheminement des marchandises à l'international 		
<p>LES PLUS</p> <ul style="list-style-type: none"> • Formation donnant une vision globale de la logistique internationale et des risques et litiges liés à l'export 		
<p>MOYENS PÉDAGOGIQUES</p> <ul style="list-style-type: none"> • Questionnaire adressé aux participants 7 jours avant la formation pour connaître leurs attentes • Méthodes pédagogiques : apports théoriques et pratiques (cas concrets, exemples d'application) • Mise à disposition d'un Support pédagogique • Consultants sélectionnés pour leurs compétences pédagogiques, expertise métier et expériences professionnelles 		
SUIVI & ÉVALUATION		INFOS PRATIQUES
<ul style="list-style-type: none"> • Feuille d'émargement et attestation de fin de formation • Évaluation à chaud et à froid 		<p>Durée : 2 jours Tarif : 230.000 FCFA HT, Remise de 15% à partir de 3 inscrits. Lieu : Nous consulter Date : Nous consulter</p>

Informations personnelles :

Nom complet : _____

Adresse : _____

Ville : _____

Numéro de téléphone : _____

Email : _____

Entreprise : _____

Fonction : _____

Informations sur la formation :

Formation demandée : _____

Date de début : _____

Durée : _____

Lieu : _____

Expérience préalable :

Avez-vous de l'expérience dans ce domaine ? (Oui/Non) : _____

Si oui, veuillez fournir des détails : _____

Paiement :

Coût de la formation : _____

Mode de paiement (cochez la case appropriée) :

Virement bancaire

Chèque

Conditions générales :

En signant ce bulletin d'inscription, je certifie que toutes les informations fournies sont exactes. J'accepte également les conditions générales de vente de cette formation.

Signature : _____

Date : _____

Inscription de groupe

Informations personnelles du responsable :

Nom complet : _____

Adresse : _____

Ville : _____

Numéro de téléphone : _____

Email : _____

Entreprise : _____

Fonction : _____

Inscrits 1 :

Nom complet : _____

Numéro de téléphone : _____

Email : _____

Fonction : _____

Inscrits 2 :

Nom complet : _____

Numéro de téléphone : _____

Email : _____

Fonction : _____

Inscrits 3 :

Nom complet : _____

Numéro de téléphone : _____

Email : _____

Fonction : _____

Informations sur la formation :

Formation demandée : _____

Date de début : _____

Durée : _____

Lieu : _____

Paiement :

Coût de la formation : _____

Mode de paiement (cochez la case appropriée) :

Virement bancaire

Chèque

Conditions générales :

En signant ce bulletin d'inscription, je certifie que toutes les informations fournies sont exactes. J'accepte également les conditions générales de vente de cette formation.

Signature : _____

Date : _____